

## Entscheidungshilfe EasyFactoring modula Bau & Handwerk

Immer dann, wenn folgende Frage mit „Ja“ beantwortet wird macht es Sinn, sich über EasyFactoring modula Bau & Handwerk zu informieren, bzw. gleich die 4. Seite der Bauforderungsausfall-Versicherung auszufüllen:

### Bringt es meinem Unternehmen einen Mehrwert, sofort über die in den offenen Forderungen gebundene Liquidität verfügen zu können?

#### Ihr Mehrwert aus EasyFactoring modula Bau & Handwerk

- Mindestens 50% Bevorschussung auf angekaufte Forderungen
  - o Jederzeit über ausreichend Liquidität zu verfügen, um Lieferanten immer mit vollem Skontoabzug bezahlen zu können
  - o Regelmäßig bessere Einkaufskonditionen als „quasi Barzahler“ gegenüber Lieferanten
- Bevorschussung auf bereits bestehende Forderungen zu Vertragsbeginn
  - o Einmaliger Sondereffekt verschafft dem Unternehmen einen besonderen Liquiditätsschub
- Deutliche Verbesserung der Leistungen der Bauforderungsausfall-Versicherung
  - o Erhöhung der Entschädigungsleistung im Schadensfall auf 100%
  - o Keine Jahreshöchstentschädigung
  - o Keine Forderungsfranchise

#### Weitere Vorteile

- Umsatzwachstum ist finanziert.
- Die Bilanz verkürzt sich.
- Die Eigenkapitalquote verbessert sich.
- Der Aufwand im Debitorenmanagement (Mahnwesen & Inkasso) entfällt.

Der reine Materialaufwand im Handwerk liegt durchschnittlich zwischen 30% und 43%, im Baugewerbe zwischen 20% und 30%. Mit der Bevorschussung aus dem Verkauf der Forderungen kann also jederzeit der Materialaufwand optimal bezahlt werden, es steht gleichzeitig weitere Liquidität beispielsweise für den Kauf von Geräten, für Bezahlung von Fremdleistungen, etc. zur Verfügung.

Im Durchschnitt muss ein Handwerker 61 Tage auf die Begleichung einer Rechnung warten, im Baugewerbe 35 Tage. Durch EasyFactoring Modula reduzieren sich die Forderungslaufzeiten massiv.